



Le groupe SAMSE retient Uloa by Invoke pour la production de ses liasses fiscales

En fin de contrat sur sa solution historique, le groupe SAMSE décide de changer de logiciel afin de simplifier la production de ses liasses fiscales. À la recherche d'une solution SaaS robuste et intuitive, le groupe se tourne assez naturellement vers la solution full-web Uloa by Invoke. Ophélie BOUBON et Marie-Lise MESLIER, utilisatrices de la solution, nous livrent leur témoignage.

➔ SOCIÉTÉ

Groupe SAMSE

Activité : Distribution de matériaux de construction

Siège Social : Isère

www.samse.fr

➔ PROBLÉMATIQUE

Gagner en autonomie et en simplicité

Travailler sur une plateforme collaborative

Disposer d'une solution ergonomique et intuitive

➔ SOLUTION

Choix du partenaire et mise en œuvre de la solution

Uloa by Invoke

➔ BÉNÉFICES

Autonomie et prise en main rapide de l'outil

Accompagnement de qualité sur les aspects techniques comme métier

Sérénité des équipes SAMSE qui ont pu produire leurs liasses fiscales en toute simplicité

Le choix d'une solution intuitive et performante

Insatisfaits à la fois de l'ergonomie et des limites fonctionnelles de la solution de liasse fiscale historique au sein du groupe, SAMSE, entreprise spécialisée dans la distribution de matériaux de construction et d'outillage, se met en quête d'une solution nouvelle génération, intuitive et performante.

Déjà client Invoke pour sa solution de secrétariat juridique Invoke Partner, SAMSE se tourne assez naturellement vers l'éditeur afin d'en savoir plus sur sa solution de liasses fiscales full-web, Uloa by Invoke.

En toute transparence, nous avons saisi l'opportunité de l'expiration du contrat qui nous liait avec notre précédent prestataire car nous n'étions pas satisfaites de l'ergonomie et du fonctionnement de l'outil en place. Nous avons par ailleurs déjà une bonne relation avec les équipes Invoke avec lesquelles nous travaillions sur d'autres projets : c'est ainsi que nous avons sollicité une présentation de la solution Uloa by Invoke.

Pour SAMSE, la réactivité d'Invoke, la qualité des échanges, l'adéquation de la solution avec leurs attentes, ainsi que son coût avantageux, ont été autant de points déterminants dans la prise de décision.

Le tout s'est fait très rapidement. La première présentation s'est déroulée fin septembre 2021 pour des formations et une mise en production dès décembre 2021. Nous avons été agréablement surpris par la qualité de la solution, qui de plus s'avérait moins coûteuse qu'un renouvellement d'abonnement SaaS chez notre ancien prestataire. Tous les critères étaient réunis pour que l'on fasse le choix d'Invoke sans hésiter

Ophélie confie que l'élément-clé qui a fait pencher la balance en faveur d'Uloa by Invoke a été sa simplicité, notamment en termes d'administration.